

## Вступление в ЕС и заключение ВЭД-контракта. Рекомендации ТПП. Особенности заключения контрактов с некоторыми странами.

НОВАЯ  
ТЕМА

Практика применения международных документов в сфере внешней торговли, положений нового таможенного кодекса Украины, инструментов поддержки бизнеса ТПП Украины

06 декабря 2013 г.

г. Донецк, Конференц-зал гостиницы «ЕВА»

### ПРОГРАММА СЕМИНАРА

#### Часть 1

**Анализ ситуации, которая сложилась на рынке поставки товаров в РФ и импорта товаров из Китая. Рекомендации и комментарии.**

- анализ проблем с задержкой таможенного оформления украинских товаров, поставляемых в РФ в августе и сентябре 2013 года;
- состояние дел по урегулированию проблемных вопросов на межгосударственном уровне;
- анализ возможных последствий в случае подписания Соглашения об Ассоциации с ЕС;
- рекомендации по доработке контрактов и организации ВЭД при поставке товаров в РФ;
- организация импорта китайских товаров в Украину;
- анализ проблемных вопросов по импорту китайских товаров в Украину;
- рекомендации по подготовке и исполнению контрактов с компаниями из Китая;

#### Часть 2

**Документы и рекомендации МТП, других организаций относительно подготовки внешнеэкономических контрактов. Обзор и практические замечания**

- рекомендации по применению положений «Венской конвенции о договорах международной купли-продажи» (CISG) при подготовке и исполнении контрактов с компаниями из РФ и Китая;
- комментарии к «Принципам международных коммерческих контрактов» (UNIDROIT);
- «Принципы европейского договорного права. Комментарии и рекомендации» (совместное издание ТППУ и Ассоциации «ЗЕД»), возможность применения для ВЭД контрактов с компаниями из РФ и Китая;
- «Международные коммерческие транзакции» (издание МТП № 711), общий перечень международных документов, полезных при подготовке и исполнении контрактов;
- «Типовой договор международной купли-продажи ИСС» (издание МТП) и возможность его применения для контрактов с компаниями из РФ и Китая;
- возможность подтверждения форс-мажорных обстоятельств в случае задержки таможенного оформления украинских товаров, поставляемых в РФ. «Предупреждения о форс-мажоре и непредвиденных обстоятельствах» (издание МТП №650);
- «Передача прав собственности в международной торговле» (издание МТП № 546), практика применения при заключении внешнеэкономических контрактов с компаниями из РФ и Китая;
- рассмотрение конфликтных ситуаций по ВЭД контрактам в Международном коммерческом арбитраже при ТПП Украины;
- Приказ Министерства экономики № 201 от 6.09.2001 «Об утверждении положения о форме внешнеэкономических договоров (контрактов), особенности практического применения;
- особенности применения Правил Инкотермс 2010 по отношению контрактам с компаниями из

РФ и Китая. «Инкотермс 2010. Правила ИСС по использованию терминов для внутренней и международной торговли» (издание МТП №715),  
«Комментарий МТП к Инкотермс 2010. Разъяснения и практическое использование» (издание МТП № 720E);

### **Часть 3**

#### **Вопросы таможенного оформления в соответствии с новым Таможенным кодексом в практике подготовки и реализации внешнеэкономических контрактов**

- влияние новаций Таможенного кодекса на вопросы подготовки и реализации контрактов с компаниями из Китая;
- как учитывать риски повышения таможенной стоимости при подготовке контрактов;
- доказательство заявленной таможенной стоимости при реализации импортных контрактов с Китаем;
- вопросы классификации товаров при подготовке и реализации контрактов;
- консультации и предварительные решения таможенных органов;
- страна происхождения товара, сертификаты, их получение и верификация;
- документы для таможенного оформления, экспортная декларация, калькуляция;
- контракты между связанными лицами, трансфертное ценообразование;
- контракты для уполномоченных экономических операторов;
- финансовые гарантии обеспечения исполнения обязательств перед таможенными органами;
- контракт и система управления рисками в рамках таможенного контроля;
- вопросы пост-аудита и контракт;
- обжалование решений таможенных органов при реализации контрактов;
- ответственность декларантов и таможенных органов;
- какие изменения в типовой контракт необходимо внести исходя из новаций Таможенного кодекса Украины;

### **Часть 4**

#### **Ключевые вопросы при подготовке контрактов, рекомендации и практические замечания:**

- Основные источники рисков при исполнении контрактов (риски потери, повреждения и «отклонения» груза, риски задержки и неполучения оплаты, риски задержки и непоставки товара, риски введения запретов и ограничений, риски со стороны государственных органов, риски налогового характера, риски таможенного характера, риски поставки некачественного товара, риски со стороны мошенников);
- Комментарии МТП, коммерческая практика в отношении обязательных разделов контракта (предмет контракта, количество и качество товара, базисные условия поставки, цена и общая стоимость контракта, условия платежей, условия приемки-сдачи товара, упаковка и маркировка, форс-мажорные обстоятельства);
- Комментарии МТП и коммерческая практика в отношении дополнительных условий контракта (страхование сырьевых товаров и готовых изделий, перевозчики и экспедиторы, погрузка и выгрузка, передача документов, электронные документы, торговые марки, экспортные и импортные формальности, переход права собственности на товар, товар заменитель, инспектирование товара, досрочный переход рисков, торговые обычаи, санкции и рекламации, разрешение споров);
- Практические замечания по формальным моментам контракта (место и дата подписания, оригинал и копия, срок действия и т.д.);
- Документы о поставке, требования к товаротранспортным документам;
- Особенности исполнения контрактов при поставке некачественного товара (возврат некачественного товара, временный вывоз для ремонта, штрафные санкции);
- Рекомендации МТП и практические замечания для тех случаев, когда контракты не выполняются.

## **Часть 5**

### **Особенности подготовки и исполнения контрактов купли-продажи для различных товаров и условий поставки**

- Анализ типовых ошибок, допускаемых украинскими субъектами при подготовке внешнеэкономических контрактов с компаниями из РФ и Китая;
- Особенности подготовки контрактов купли-продажи сырьевых товаров и готовых изделий;
- Распределение ответственности и расходов при поставке на площадях продавца, предупреждения МТП по использованию в контрактах термина EXW;
- Особенности подготовки контрактов с использованием терминов категории F, передача товара для перевозки, рекомендации по уменьшению рисков и расходов при использовании условий поставки FCA, FOB, FAS;
- Распределение ответственности, расходов и рисков в контрактах купли-продажи с использованием терминов категории C, обзор типичных ошибок украинских субъектов при использовании терминов CPT, CIP, CFR, CIF;
- Особенности подготовки контрактов с использованием терминов категории D, практические замечания по применению в контрактах условий поставки на основе терминов DAP, DAT, DDP, предупреждения и рекомендации;
- Рекомендации ия по выбору условий поставки при подготовке контрактов;
- Анализ новых тенденций на рынке в аспекте проблем подготовки и исполнения внешнеэкономических контрактов купли-продажи;

## **Часть 6**

### **Особенности подготовки и исполнения контрактов купли-продажи на поставку товаров из Турции, Италии, Испании, Египта**

- Анализ международных договоров Украины с отдельными странами в части вопросов торгово-экономического сотрудничества;
- особенности подготовки, заключения и исполнения контрактов;
- рекомендации в отношении условий поставки, страхования, перевозки товаров;
- предупреждения в отношении типовых ошибок;
- типовые мошеннические схемы;
- доказательство заявленной таможенной стоимости импортируемых товаров, обычная цена;
- проверка подлинности экспортных документов на товары, импортируемые из отдельных стран;
- на какие разделы контракта необходимо обратить особое внимание;
- какие организации могут оказать помощь в тех случаях, когда контракты не выполняются;
- особенности арбитражного и судебного разбирательства;
- особенности исполнения арбитражных решений.

## **Часть 7**

### **Сертификаты, заключения, другие документы и инструменты Торгово-промышленной палаты Украины по вопросам, связанным с подготовкой и исполнением внешнеэкономических контрактов**

- временный вывоз (ввоз) в соответствии с положениями Стамбульской конвенции. Оформление книжек (карнетов) А.Т.А.;
- подтверждение факта форс-мажорных обстоятельств;
- заключения о затруднениях и их применение для изменения условий контракта;
- оформление сертификата происхождения товара;
- справка о стоимости товара и ее использование для определения таможенной стоимости товара;
- определение кода товара в соответствии с УКТ ВЭД, практика защиты интересов компаний;
- справка о режиме экспорта/импорта;
- проведение инспекции по количеству и качеству товара в Украине и за рубежом;
- проверка подлинности экспортных документов зарубежных контрагентов (сертификат происхождения, экспортная таможенная декларация и т.д.);

- проверка зарубежного контрагента, экспортных документов, оценка финансовой стабильности, сертификат финансовой стабильности компании;
- экспертиза и подготовка внешнеэкономических контрактов;
- другие документы ТПП Украины.

### **СВЕДЕНИЯ О ДОКЛАДЧИКЕ:**

**Свистиль Сергей Александрович** – Является известным высококвалифицированным специалистом в области внешнеэкономической деятельности (ВЭД). **Занимает должность Вице-президента Торгово-промышленной палаты Украины.** Отвечает за вопросы развития предпринимательства, проведения экспертиз и сертификации товаров, оформления временного вывоза товаров по карнетам АТА, стандартизации и подтверждения соответствия, а также вопросы организации взаимодействия с государственными органами.

### **СТОИМОСТЬ ПРАКТИКУМА:**

**1150,00 грн.** (с учетом НДС) за одного участника.

### **СКИДКИ:**

**5 %** скидка предоставляется группе представителей одной организации от двух человек

**10 %** абонентам систем **ЛІГА:ЗАКОН.**

**В счет указанной суммы входит:** участие в практикуме, консультации, обед в ресторане в день занятий, кофе-брейк, индивидуальные консультации участников, набор канцтоваров, специализированный альбом методических материалов. Презентация специалиста и анализ ситуаций, информационные материалы.

**Участникам предоставляется именной сертификат о прохождении обучения**

**Зарегистрироваться и получить более подробную информацию об участии в**

**ПРАКТИКУМЕ Вы можете по телефону: ООО «ЛІГА:ЗАКОН»**

**(044) 538-01-05, 0-800-60-17-39**

**многоканальный (Звонки по Украине бесплатные)**

**или на сайте [WWW.PRACTIC.UA](http://WWW.PRACTIC.UA)**